

Projektbeispiel

Internationaler Vertriebsleiter m/w/d

Art des Unternehmens	Mittelständisches Traditionshaus mit großer Fertigungstiefe, europaweit technologieführendes Unternehmen in seinem Spezialsegment, Qualitätsführer in seiner Branche (Werkzeuge). Das Unternehmen hat rund 600 Mitarbeiter.
Zu besetzende Position	Internationaler Vertriebsleiter m/w/d
Situation in der Firma	Der Stelleninhaber hat die Umsatz- und Margenverantwortung für die nationalen und internationalen Vertriebsaktivitäten und berichtet an die Geschäftsführung. Er bestimmt die Vertriebsstrategie mit, identifiziert neue und baut vorhandene Geschäftsfelder aus, gibt die Vertriebszielsetzungen vor und führt eine rund 60-köpfige Vertriebsorganisation. Gesucht wird ein Kandidat mit mehrjähriger Berufserfahrung in vergleichbarer Funktion eines mittelständischen Produktionsunternehmens mit nationalen und internationalen Handelsstrukturen.
Projektdauer	9 Monate

„Wir waren mit dem gesamten Auswahlverfahren sehr zufrieden. Wir wurden jederzeit detailliert über den Besetzungsprozess informiert. dr. gawlitta (BDU) hat uns schnell und kompetent bei der Besetzung dieser zentralen Position unterstützt.“

Rückmeldung des Auftraggebers